

Inspiracje

VDR, czyli jak zadbać o wizerunek spółki giełdowej w negocjacjach z bankami

Narzędzia Datapoint, lidera technologii Virtual Data Room wykorzystywane są m.in. przez JSW S.A.

Technologia Virtual Data Room (VDR) do tej pory kojarzona z dobrymi praktykami podczas transakcji Fuzji i Przejęć występuje w nowej odsłonie. Wspiera obecnie Jastrzębską Spółkę Węglową w negocjacjach w zakresie pozyskania finansowania.

Jastrzębska Spółka Węglowa negocjuje z bankami warunki finansowania, z którego zamierza częściowo sfinansować kupno kopalni Knurów-Szczygłowice. Wartość planowanych inwestycji, a co za tym idzie - finansowania, jest na tyle istotna, że wymaga to wymiany szczególnie chronionych informacji z wieloma podmiotami (np. instytucje finansujące, doradcy prawni, finansowy itd.).

Podczas skomplikowanego procesu negocjacyjnego i ilości zaangażowanych podmiotów wysyłanie dokumentów e-mailem może być obciążone błędem ludzkim. Technologia VDR pozwala na pełną kontrolę dostępu do dokumentów z możliwością decydowania o tym, kto i w jakim zakresie i czasie korzysta z poufnych danych.

- Istnieje możliwość takiego zabezpieczenia dokumentów, że są one chronione przed zapisem i drukowaniem oraz dalszą dystrybucją. Administrator decyduje kto do jakich dokumentów ma dostęp. Dodatkowo klient poprzez raporty monitoruje aktywności użytkowników – słowem każdy z dokumentów jest pilnie strzeżony oraz śledzony według potrzeb klienta - powiedziała Aleksandra Prusator z Datapoint.

Zachowanie poufności w obiegu dokumentów podczas prowadzonych transakcji jest szczególnie ważne dla przedsiębiorców dbających o profesjonalny wizerunek, szczególnie spółek giełdowych.

- Podczas negocjacji udostępniamy poufne dokumenty kilkudziesięciu osobom, dlatego zdecydowaliśmy się na Datapoint, aby, żaden dokument nie trafił do niewłaściwej osoby. VDR daje kontrolę nad przepływem wrażliwych danych – powiedział Rafał Rychter – Dyrektor Biura Finansów w JSW S.A.

Datapoint to pionier na polskim rynku kapitałowym, który w oparciu o technologię Virtual Data Room wspiera największe transakcje M&A, IPO, inwestycje Private Equity, restrukturyzacje i prywatyzacje, w Polsce oraz w innych krajach Europy Środkowej i Wschodniej. System Datapoint VDR podniósł bezpieczeństwo i efektywność kilkuset transakcji o łącznej wartości ponad 29 mld złotych, przy których pracowało ponad 20 tysięcy osób z kilkuset niezależnych firm z całego świata. Naszym dążeniem jest identyfikowanie potrzeb w zakresie bezpiecznego zarządzania poufnymi dokumentami wśród konkretnych branż i zaspokajanie ich w oparciu o technologię Virtual Data Room. Z usługi DATAPOINT korzystają liderzy branż w Polsce i za granicą, fundusz Private Equity Enterprise Investors, NFI Empik, ZELMER, Bank DNB, BOŚ Bank, Polimex Mostostal, Budimex, Dom Maklerski PKO Banku Polskiego, Deloitte Advisory, Ernst&Young Corporate Finance, KPMG Advisory, Śnieżka, Enea, JSW S.A., Espirito Santo Investment Bank oraz wiele innych.

We wrześniu 2014 r spółka zmieniła nazwę na FORDATA, więcej: www.fordata.pl

Kontakt dla mediów:

Aleksandra Prusator, e-mail: aleksandra.prusator@datapoint.pl tel.: 506 044 056

Beata Milewicz, e-mail: beata.milewicz@secretservices.pl tel.: 508 051 138