Poznań, 27.03.14

Opinie

**Zalążek innowacji – gdzie go szukać?**

W ostatnich latach w Polsce nastąpił dynamiczny rozwój funduszy kapitału zalążkowego - stało się tak głównie za sprawą wielomilionowego zastrzyku finansowego z Unii Europejskiej (m.in. w latach 2007 - 2013, w ramach Działania 3.1 „Inicjowanie Działalności Innowacyjnej” Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka) oraz
z Krajowego Funduszu Kapitałowego. W efekcie, według danych PARP, w 2012 roku mięliśmy w kraju 10 sieci Aniołów Biznesu i ponad 60 funduszy typu seed capital.

W opinii ekspertów i samych zainteresowanych większość tych i innych instytucji otoczenia biznesu działa jednak "tak sobie". Jest bardzo prawdopodobne, że znacząca część tych przedsięwzięć sfinansowanych ze środków unijnych zostanie zaraz, to jest po okresie realizacji projektów, po prostu zakończona. Jeśli tak się stanie, to znaczy, że pieniądze "zostały przejedzone" - inwestycje nie zwróciły się i nie ma kapitału na kolejne,
a standard działania tych podmiotów nie opowiedział na realne potrzeby rynkowe.

W kolejnym rozdaniu, tym na lata 2014 - 2020, Unia będzie preferowała zatem tych beneficjentów, którzy mogą się już pochwalić jakimiś osiągnięciami - pieniądze na uruchomienie funduszu kapitału zalążkowego szybciej dostanie ten, kto już wcześniej prowadził inkubator przedsiębiorczości, klub aniołów biznesu czy park naukowo-technologiczny. W ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, oś II - „WZROST POTENCJAŁU INNOWACYJNEGO PRZEDSIĘBIORSTW” środki będą kierowane m.in na komercjalizację wyników badań naukowych i prac rozwojowych, wsparcie dla funduszy kapitałowych (w tym funduszy typu Private Equity/Venture Capital, funduszy zalążkowych i sieci aniołów), a także wzrost współpracy miedzy różnymi ośrodkami otoczenia biznesu. Mówi się też sporo o konieczności stymulowaniu "sieciowania" i tworzeniu klastrów pomiędzy firmami, a także firmami i uczelniami oraz instytucjami wsparcia biznesu.

Część programów ma charakter ponadnarodowy, co oznacza, że o środki będziemy konkurować bezpośrednio
z aplikującymi z innych krajów - trudno w takiej sytuacji być optymistą, jeśli u nas pojęcie "klaster" wciąż wielu osobom przywodzi na myśl jedynie lekcję biologii czy chemii, zamiast grupę podmiotów współpracujących ze sobą.

Rozwój wyspecjalizowanych usług proinnowacyjnych jest zgodny z kierunkami strategicznymi rozwoju Europy. Tymczasem Polska w zakresie innowacji jest w europejskim ogonie. Lata 2014 - 2020 albo nam pomogą nadrobić zaległości, albo sprawią, że zostaniemy jeszcze bardziej w tyle. Nadzieją i optymizmem napawa obserwacja rodzimej branży venture capital i private equity - można powiedzieć, że jeszcze 10 lat temu ta branża w Polsce nie istniała, przez kilka kolejnych lat Polska była dla tych podmiotów rynkiem wschodzącym,
a tymczasem mniej więcej od 2 lat przedstawiciele tych funduszy mówią, że Polska to już rynek dojrzały.

Może zatem i seed capital wejdzie na wyższy poziom profesjonalizacji? Dużo zależy od kompetencji ludzi realizujących inwestycje, od wdrażania dobrych praktyk (tj. tych wypracowanych w podmiotach, które mogą już pochwalić się sukcesami, a także za granicą czy w branży PE/VC, która powinna być dla segmentu seed naturalnym punktem odniesienia). Ja wierzę, że zadziała twarde prawo rynku - przetrwają najlepsi.

**Aleksandra Eneje, Partner ds. rozwoju i IT**. W Datapoint jest dyrektorem ds. IT, odpowiedzialna także za rozwój biznesu, w tym identyfikowanie nowych kierunków rozwoju. Prelegent na licznych konferencjach tematycznych. Doświadczenie zdobywała jako analityk systemów informatycznych w międzynarodowych korporacjach takich jak Procter&Gamble oraz GlaxoSmithKline. Po godzinach pasjonatka podróży, trekkingu,
a także wspinaczki.

**Datapoint** to  pionier na polskim rynku kapitałowym, który w oparciu o  technologię Virtual Data Room wspiera największe transakcje M&A,  IPO,  inwestycje Private Equity, restrukturyzacje i prywatyzacje, w Polsce oraz w innych krajach Europy Środkowej i Wschodniej. System Datapoint VDR podniósł bezpieczeństwo i efektywność kilkuset transakcji o łącznej wartości ponad 29 mld złotych, przy których pracowało ponad 20 tysięcy osób z kilkuset niezależnych firm z całego świata. Naszym dążeniem jest identyfikowanie potrzeb w zakresie bezpiecznego zarządzania poufnymi dokumentami wśród konkretnych branż i zaspokajanie ich w oparciu o technologię Virtual Data Room. Z usługi DATAPOINT korzystają liderzy branż w Polsce i za granicą,  fundusz Private Equity Enterprise Investors, NFI Empik, ZELMER, Bank DNB, BOŚ Bank, Polimex Mostostal, Budimex, Dom Maklerski PKO Banku Polskiego, Deloitte Advisory, Ernst&Young Corporate Finance, KPMG Advisory, Śnieżka, Enea, JSW, Espirito Santo Investment Bank oraz wiele innych.

**We wrześniu 2014 r spółka zmieniła nazwę na FORDATA, więcej:** [**www.fordata.pl**](http://www.fordata.pl)

**Kontakt dla mediów:**

Aleksandra Prusator, e-mail: aleksandra.prusator@fordata.pl tel: 506 044 056

Beata Milewicz, e-mail: beata.milewicz@secretservices.pl tel: 508 051 138