

M&A Index Poland 4Q 2015

Fuzje i przejęcia w Polsce w czwartym kwartale 2015 roku

Ekspert FORDATA, lidera w zakresie rozwiązań Virtual Data Room wspierających realizację złożonych procesów transakcyjnych, przez cały rok wspólnie z firmą doradcą Navigator Capital obserwują rynek M&A w Polsce, Europie i na świecie. Wnioski ze zgromadzonych danych dotyczące polskiej sceny transakcyjnej publikują w ramach **raportów M&A Index Poland**.

Komentarz **Marty Kotwis, Key Account Director z FORDATA**, podsumowujący transakcje fuzji i przejęć w czwartym kwartale 2015 roku.

Rekordowa ilość transakcji w Polsce, ale wciąż duże rozdrobnienie

Ostatni kwartał 2015 roku na rynku fuzji i przejęć w Polsce był równie intensywny, jak cały rok. W Q4 2015 odnotowano rekordową liczbę, bo aż 77 zamkniętych transakcji. Z kwartału na kwartał obserwujemy kolejne wzrosty – w sumie w stosunku do 1Q 2015 odnotowaliśmy w Q4 wzrost liczby transakcji na poziomie prawie 55% (50 transakcji w Q1, 55 w Q2, 66 w Q3).

W kontekście wartości transakcji, zgodnie z naszym przewidywaniem sprzed roku, wciąż obserwujemy duże rozdrobnienie – wśród transakcji z ujawnioną ceną cały czas dominują te o wartości poniżej 100 mln PLN, w 4Q 2015 odnotowano ich aż 22. Najwięcej przejmowanych spółek związanych było z branżą usługową.

Największą transakcją było przejęcie LW Bogdanka przez Grupę Energetyczną Enea za blisko 1,5 mld PLN, a na uwagę zasługuje także przejęcie poznańskiego Centrum Handlu, Sztuki i Biznesu Stary Browar – części mienia spółki Fortis - przez spółkę RREEF Investment GmbH za kwotę 290 mln euro.

W związku z możliwością uzyskania w Polsce wyższych stóp zwrotu niż w Europie Zachodniej, wciąż widoczne jest duże zaangażowanie funduszy, szczególnie po stronie kupujących (aż 25% wszystkich transakcji). Przewidujemy, że ten trend się utrzyma. Po stronie sprzedającego dominują osoby indywidualne, co potwierdza obserwowane w Polsce od początku roku zjawisko sukcesji.

Bezpieczeństwo transakcji kluczowe

Ostatni kwartał 2015 roku pokazuje, że polska branża transakcyjna wciąż się profesjonalizuje. Coraz więcej firm kładzie nacisk na bezpieczeństwo udostępnianych w toku transakcji informacji. Powszechniejsze staje się użycie systemu Virtual Data Room, który w branży transakcyjnej stał się najbardziej kompleksowym rozwiązaniem chroniącym poufne dane. Z dostępnych danych wynika, że w 4Q 2015 r. blisko 20% transakcji (15 spośród 77) zostało przeprowadzonych z wykorzystaniem VDR. Uważamy, że było ich zdecydowanie więcej, ale informacje te nie były jawne.

Na scenie globalnej rekordy wartości transakcji

Na scenie globalnej cały czas odnotowujemy rekordy jeśli chodzi o wartości transakcji. W czwartym kwartale miała miejsce największa transakcja tego roku, którą była fuzja firm farmaceutycznych Pfizer i Allergan warta 183,7 mld USD. Generalnie rok 2015 ocenia się globalnie jako rekordowy, z wynikiem na poziomie 3,49 bln USD (wzrost na poziomie prawie 25% w stosunku do roku 2014).

FORDATA jest pionierem na polskim rynku kapitałowym. W oparciu o autorskie systemy informatyczne, bazujące na technologii Virtual Data Room usprawniamy zarządzanie dokumentami i komunikacją podczas złożonych procesów transakcyjnych. Wspieramy największe transakcje M&A, IPO, inwestycje Private Equity, restrukturyzacje, projekty związane z pozyskiwaniem finansowania oraz prywatyzacje w Polsce oraz w innych krajach Europy Środkowej i Wschodniej. Nasze systemy podniosły bezpieczeństwo i efektywność kilkuset transakcji różnego typu, o łącznej wartości ponad 32 mld PLN. Z usług FORDATA korzystają liderzy branż w Polsce i za granicą: fundusz Private Equity Enterprise Investors, Enea SA, Home.pl, Grupa LOTOS, PZU SA, Grant Thornton, NFI Empik, ZELMER, Bank DNB, BOŚ Bank, Polimex Mostostal, Budimex, DM PKO Banku Polskiego, Deloitte Advisory, EY, KPMG Advisory, JSW, HAITONG oraz wiele innych.

Kontakt dla mediów:

Aleksandra Prusator, e-mail: aleksandra.prusator@fordata.pl, tel: 506 044 056
Beata Milewicz, e-mail: beata.milewicz@letson.pl, tel: 508 051 138

Focused on your needs

www.fordata.pl