



M&A Index Poland

III kwartał 2020

Raport przygotowany przez firmy [Navigator Capital](#) oraz [FORDATA](#)

Komentarze ekspertów do 37 wydania
raportu dostępne na stronie:
fordata.pl/blog

navigatorcapital.pl
fordata.pl

M&A Index Poland, 3Q 2020

by Navigator Capital & FORDATA | Październik 2020

Łączna liczba transakcji*

74 (3Q 2020)

Wartość największej transakcji**

ok. 4 840 mln PLN

(Przejęcie aktywów Suez przez Grupę Schwarz)

* na podstawie ogólnodostępnych danych

** wśród transakcji z ujawnioną ceną

O raporcie:

Raport M&A Index Poland to pozycja, która na stałe wpisała się w kalendarz branżowych podsumowań w Polsce. Raporty przygotowane są co kwartał przez firmę doradczą **Navigator Capital** oraz firmę **FORDATA**, lidera w zakresie rozwiązań IT wspierających fuzje i przejęcia.

Opracowania te mają na celu pokazanie dynamiki polskiego rynku fuzji i przejęć, z naciskiem na opis najciekawszych naszym zdaniem transakcji. Obserwujemy także częstotliwość wykorzystania narzędzia Virtual Data Room w transakcjach M&A w Polsce.

Wprowadzenie

W III kw. 2020 roku byliśmy świadkami 74 transakcji na rynku fuzji i przejęć. To o 41 transakcji więcej niż w III kw. 2019 roku. Największą transakcją w tym kwartale było przejęcie aktywów Suez w Polsce za kwotę ok. 4 840 mln PLN przez Grupę Schwarz.

Wybrane transakcje

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Centrum Esthetique	Tar Heel Capital	Investor prywatny	nie ujawniono

(3 lipca) Fundusz private equity Tar Heel Capital przejął 70% udziałów w Centrum Estetique, klinice stomatologii estetycznej zlokalizowanej w Polanicy Zdroju. Przejęta spółka świadczy usługi w zakresie stomatologii cyfrowej, ortodoncji oraz implantologii, posiada nowoczesny sprzęt diagnostyczny i zatrudnia ok. 20 specjalistów. Centrum ma posłużyć jako platforma konsolidacyjna dla rynku usług stomatologicznych w Polsce, który w porównaniu z krajami Europy Zachodniej jest silnie rozdrobniony. Dodatkowo, nowi właściciele przewidują dalszy potencjał dynamicznego wzrostu organicznego całej branży.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Golpasz	De Heus	Resource Partners	nie ujawniono

(7 lipca) Royal De Heus, międzynarodowy koncern działający w branży żywienia zwierząt nabył 100% akcji Golpasz, lidera polskiego rynku produkcji pasz dla drobiu, bydła i trzody od funduszu Resource Partners oraz akcjonariuszy mniejszościowych. Transakcją objęte są 4 zakłady, których potencjał produkcyjny wynosi ok. 500 tys. ton pasz rocznie, gospodarstwo rolne o powierzchni 1300 ha oraz działalność dystrybucyjna. Akwizycja przyczyni się do zwiększenia udziałów grupy De Heus w polskim rynku, a także wpłynie na poszerzenie lokalnej oferty produktowej. W 2018 roku Golpasz zatrudniał ok. 200 pracowników i generował 571 mln PLN przychodów.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Solid Logistics	VGL Group	USC Cypr	Nie ujawniono

(9 lipca) VGL Group, spółka świadcząca usługi spedycji globalnej, lotniczej, drogowej oraz logistyki magazynowej, przejęła Solid Logistics, operatora logistycznego oferującego przewozy pojazdowe, morskie, lotnicze oraz magazynowanie z siedzibą w Warszawie. Dzięki koncentracji Grupa VGL wzmocniła swoją pozycję wśród polskich firm logistycznych o ogólnoświatowym zasięgu. Transakcja została przeprowadzona z wykorzystaniem systemu FORDATA Virtual Data Room

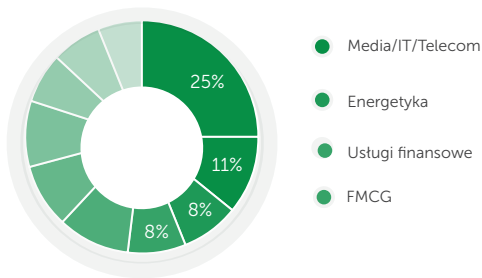
M&A Index Poland, 3Q 2020

by Navigator Capital & FORDATA | Październik 2020

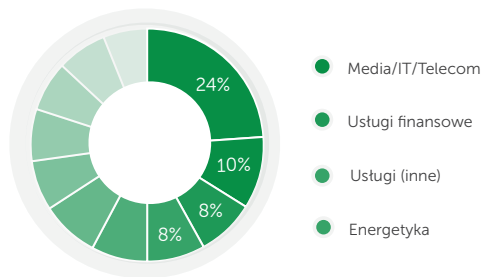
Ujęcie sektorowe

Transakcje z udziałem polskich podmiotów pogrupowane według aktywności przedsiębiorstw z danych sektorów (wg liczby transakcji)

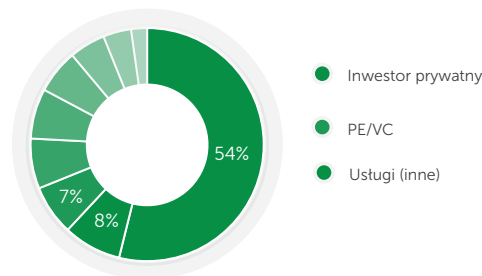
PODMIOT PRZEJMOWANY (%)



STRONA KUPUJĄCA (%)



STRONA SPRZEDAJĄCA (%)



PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Ciech Żywiec	LERG	Ciech	160 mln

(21 lipca) Grupa Ciech, jeden z liderów rynku chemicznego i drugi największy producent sody kalcynowej w Europie, po przeprowadzeniu przeglądu opcji strategicznych, sprzedał wydzieloną część przedsiębiorstwa zajmującą się produkcją żywic epoksydowych, poliestrowych i nienasyconych do spółki LERG, jednego z najważniejszych producentów żywic w Polsce. Wartość transakcji wyniosła ok. 160 mln PLN. Ciech Żywiec generował ok. 300 mln PLN przychodów (z których blisko połowę stanowił eksport), zatrudniał 240 osób i posiadał własny dział R&D.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Betamed	Air Liquide	Inwestor prywatny	Nie ujawniono

(24 sierpnia) Polski lider rynku opieki długoterminowej, Betamed, jest w końcowej fazie rozmów w sprawie zaangażowania kapitałowego z francuskim koncernem działającym w obszarze produkcji i dystrybucji gazów technicznych oraz technologii ochrony zdrowia, Air Liquide. Przejmujący, który posiada w Polsce cztery zakłady produkujące gazy techniczne, jest globalnym liderem w obszarze długoterminowej opieki posiadającym w Polsce domy opieki w 14 województwach. Dzięki transakcji i partnerstwu z Air Liquide, Betamed uzyska dostęp do unikalnego know-how oraz zwiększy swój potencjał rozwojowy.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Skoczyloty	PGE Energia Odnawialna	Enterprise Investors	220 mln

(31 lipca) Farma wiatrowa Skoczyloty zarządzana przez fundusz private equity Enterprise Investors została przejęta przez PGE Energia Odnawialna. Farma o mocy 36 MW została założona w 2015 roku przez spółkę funduszu, Wento. Zakup elektrowni zlokalizowanej w woj. łódzkim wpisuje się w zieloną strategię działania Polskiej Grupy Energetycznej, która planuje zwiększać udział OZE w miksie energetycznym w kraju zarówno przez akwizycję jak i budowę własnych instalacji. Wartość transakcji wyniosła ok. 50 mln EUR.

M&A Index Poland, 3Q 2020

by Navigator Capital & FORDATA | Październik 2020

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Experior	Clinscience	Inwestor prywatny	Nie ujawniono

(4 sierpnia) Grupa Neuca coraz mocniej chce zaznaczyć swoją obecność na rynku badań klinicznych, co potwierdza kolejna zagraniczna akwizycja w tym sektorze. Po Niemczech przyszedł czas na hiszpańską spółkę Experior, która została przejęta przez należącą do grupy Neuca spółkę Clinscience. Dzięki przejęciu, polska spółka uzyska dostęp do ok. 50 szpitali klinicznych, które są ulokowane przede wszystkim na rynku hiszpańskim oraz pozostałych rynkach, gdzie obecny jest Experior, m.in. Włochy, Francja, Wielka Brytania oraz kraje Beneluksu. Dzięki kolejnym akwizycjom, Grupa Neuca, notowany na warszawskiej giełdzie podmiot, staje się coraz bardziej rozpoznawalny poza granicami Polski, jego kapitalizacja giełdowa wynosi obecnie ok. 2,2 mld zł.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Lotos	PKN Orlen	Skarb Państwa	Nie ujawniono

(19 sierpnia) Podczas tegorocznych wakacji Komisja Europejska wydała warunkową zgodę na jedną z najbardziej wyczekiwanych transakcji w Polsce, przejęcie Lotosu przez PKN Orlen. Zgoda na transakcję jest zgodą warunkową, a transakcja może odbyć się pod warunkiem zbycia ok. 300 stacji benzynowych przez PKN Orlen oraz sprzedaży części udziałów w gdańskiej rafinerii, obecnie należącej do Lotosu. Dzięki przejęciu Lotosu oraz Energi kilka miesięcy wcześniej, PKN Orlen realizuje wizję multienergetycznego koncernu, który będzie jednym z wiodących graczy na rynku europejskim. PKN Orlen rozważa kolejne ruchy konsolidacyjne w sektorze energetycznym, a jako potencjalny przedmiot kolejnej transakcji wskazywany jest PGNIG.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
TMS Brokers	Oanda Global	ForeVest Capital Partners	Nie ujawniono

(1 września) To już kolejna transakcja na rynku brokerów online w tym roku po sprzedaży pakietu akcji XTB przez fundusz private equity Enterprise Investors. Dom Maklerski TMS Brokers został przejęty przez wiodącego globalnego brokera na rynku Forex, Oanda Global. Akwizycja umożliwi przejmującemu wzmocnienie pozycji w Europie, a także powrót na polski rynek, na którym spółka była już w przeszłości obecna. Dzięki transakcji, TMS Brokers będzie mógł realizować efekty synergii wynikające z poszerzenia oferty produktowej oraz uzyskania dostępu do zaawansowanych rozwiązań technicznych. Dom Maklerski będzie miał również większe szanse rozwoju własnej marki za granicą, szczególnie w krajach bałtyckich. W TMS Brokers zatrudnienie wynosiło ok. 70 osób.

M&A Index Poland, 3Q 2020

by Navigator Capital & FORDATA | Październik 2020

Navigator Capital

- Navigator Capital wraz z Domem Maklerskim Navigator jest czołowym niezależnym doradcą finansowym dla przedsiębiorstw specjalizującym się w transakcjach M&A oraz publicznych i prywatnych emisjach akcji i obligacji.
- Przez 12 lat swojego istnienia zrealizowaliśmy ponad 100 transakcji różnego typu, a kilkunastoletnie doświadczenie rynkowe Partnerów Navigator obejmuje transakcje o łącznej wartości ponad 6 mld PLN.
- Współpraca z międzynarodową siecią firm doradczych zrzeszonych pod szyldem Pandion Partners pozwala skutecznie obsługiwać transakcje międzynarodowe.

FORDATA

- FORDATA jest pionierem na polskim rynku kapitałowym, który w oparciu o technologię Virtual Data Room usprawnia zarządzanie dokumentami i komunikacją podczas złożonych procesów transakcyjnych.
- Wspieramy największe transakcje M&A, IPO, inwestycje Private Equity, restrukturyzacje, prywatyzacje oraz projekty związane z pozyskiwaniem finansowania w Polsce oraz w innych krajach Europy Środkowej i Wschodniej.
- Systemy FORDATA podniosły bezpieczeństwo i efektywność kilkuset transakcji różnego typu, o łącznej wartości ponad 40 mld PLN.
- Z usług FORDATA korzystają liderzy branż w Polsce i za granicą: fundusz Private Equity Enterprise Investors, Enea SA, Home.pl, Grupa LOTOS, PZU SA, Grant Thornton, NFI Empik, ZELMER, Bank DNB, BOŚ Bank, Polimex Mostostal, Budimex, DM PKO Banku Polskiego, Deloitte Advisory, EY, KPMG Advisory, JSW, HAITONG oraz wiele innych.



Firmy Partnerskie



Autoryzowany Doradca



Kontakt

Karol Szykowny, Head of M&A
e: karol.szykowny@navigatorcapital.pl
m: +48 605 691 629

Navigator Capital S.A.
ul. Twarda 18, 00-105 Warszawa
t: +48 22 630 83 33 f: +48 22 630 83 30
e: biuro@navigatorcapital.pl navigatorcapital.pl

Alicja Kukła-Kowalska, Head of Sales EMEA
e: alicja.kukla@fordatagroup.com
t: +48 533 354 054

FORDATA sp. z o.o.
ul. Taczaka 24, 61-819 Poznań
t: +48 61 660 15 10 e: biuro@fordata.pl fordata.pl

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Codewise	CentralNic	Inwestor prywatny	176 mln

(10 września) Codewise, polski start-up założony w 2011 roku przez Roberta Gryna, został przejęty przez CentralNic, najstarszy na świecie prywatny rejestr domen gTLD na świecie. Wartość transakcji wyniosła 36 mln USD. Krakowska spółka zajmuje się marketingiem online oraz spopularyzowała tzw. powiadomienia push oraz popup. W ciągu ostatnich dwunastu miesięcy osiągnęła zysk EBITDA w wysokości ok. 30 mln zł oraz ok. 200 mln zł przychodów. Natomiast przejmujący, brytyjska spółka CentralNic po kolejnej akwizycji wyrasta na globalnego lidera w sektorze domen internetowych.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
PMP Group	Valmet	Inwestor prywatny	282 mln

(11 września) Producent Maszyn Papierniczych stał się częścią Valmet Corporation. Wartość transakcji wyniosła 64 miliony euro, a schemat przejścia uwzględnia warunkową premię uzależnioną od przyszłych wyników przedsiębiorstwa. Dzięki akwizycji fińska grupa uzupełniła swoje portfolio o małe i średnie maszyny do produkcji papierów higienicznych, a także oferowane przez polską grupę usługi z zakresu przebudowy maszyn papierniczych. PMP w ubiegłym roku osiągnęło ok. 300 mln zł sprzedaży, zatrudniając przy tym 650 osób w Polsce, Chinach, Włoszech oraz USA.

PRZEJMOWANY	KUPUJĄCY	SPRZEDAJĄCY	WARTOŚĆ [PLN]
Smart Pharma	Chiesi Poland	Inwestor prywatny	Nie ujawniono

(17 września) Smart Pharma, firma farmaceutyczna z siedzibą w Złotnikach, skupiająca się m.in. na produkcji preparatów z obszaru neonatologii, została przejęta przez Chiesi Poland, producenta innowacyjnych leków pulmonologicznych i transplantologicznych o międzynarodowym zasięgu. Akwizycja pozwoli na wdrożenie rozwiązań Smart Pharma na szerszą skalę, a także rozbudowę portfela produktów z zakresu neonatologii Grupy Chiesi. Koncentracja ta została przeprowadzona z wykorzystaniem systemu FORDATA Virtual Data Room.

Komentarze ekspertów



**Alicja
Kukla-Kowalska**

Head of Sales EMEA
FORDATA

W trzecim kwartale 2020 roku miały miejsce aż **74** transakcje fuzji i przejęć. To najwięcej od pięciu lat. Na tak dobry wynik złożyły się w dużej mierze kończące się postępowania sprzed lockdownu i długoterminowe plany akwizycyjne. Tak jak w poprzednim kwartale, nie widać, aby wpływ na decyzję o sprzedaży miała sytuacja spowodowana pandemią, chociaż wzrosła liczba prywatnych sprzedających. Trend restrukturyzacyjny może się jednak zaostriżyć w przyszłym roku.

Prywatne podmioty rozwiązały worek z ofertami

W porównaniu do drugiego kwartału w analizowanym okresie nieznacznie spadł odsetek podmiotów prywatnych po stronie sprzedających - z **59%** do **54%**. Jest to jednak o **10** transakcji więcej niż w poprzednim kwartale - było ich aż 40. Największą transakcją o ujawnionej wartości, gdzie stroną sprzedającą stanowił prywatny przedsiębiorca, była sprzedaż PMP Group, producenta maszyn papierniczych z Jeleniej Góry, fińskiej spółce Valmet za ponad 281 mln zł. Prywatni sprzedający najczęściej monetyzowali firmy działające w branży TMT (**32%**). Wśród sprzedających z zagranicy firmy informatyczne stanowiły **80%** podmiotów (4 transakcje).

Przebudzenie funduszy PE/VC

Aktywność po stronie sprzedającej zwiększyły także fundusze PE/VC, które uczestniczyły w **6** transakcjach. To dwukrotnie więcej niż w ubiegłym kwartale. Transakcją o największej wartości była sprzedaż Farmy Wiatrowej Skoczylody przez fundusz Enterprise Investors na rzecz PGE za 220 mln zł. Tylko dwa fundusze zdecydowały się na kupno w analizowanym okresie. Tar Heel Capital zakupił Estetique, centrum specjalizujące się w stomatologii estetycznej, z kolei Omikron Capital przejął 100% udziałów w ZAP-Mechanika, przedsiębiorstwie zajmującym się precyzyjną obróbką metalu. Wciąż możemy spodziewać się jednak wzrostu odsetka kupujących w sektorze PE/VC ze względu na jego duże zasoby kapitałowe i rosnącą liczbę aktywów dostępnych w promocyjnych cenach. Kolejne kwartały być może potwierdzą ten trend.

Branża Media/IT/Telecom kupowała na potęgę

W analizowanym kwartale branża Media/IT/Telecom zdeklasowała rywali pod względem liczby nabytych przez nią podmiotów. Niemal co czwarta (**24%**) transakcja miała po stronie kupującej spółkę z tego sektora wobec **15%** z poprzedniego kwartału i **27%** z analogicznego okresu w roku 2019. Najczęściej kupowali producenci oprogramowania i gier komputerowych - 11 przejęć - oraz usług informatycznych - 4 przejęcia. Huuuge Games nabyło holenderską spółkę Playable Platform oraz fińskiego dewelopera Double Star, z kolei Booksy wzmocniło swoją pozycję za granicą, inwestując w GoPanache. Na umocnienie miała wpływ mniejsza aktywność sektora finansowego, który w trzecim kwartale był stroną kupującą tylko w 7 transakcjach wobec 10 z drugiego kwartału. Spadek z **19%** w poprzednim okresie do 10% w obecnym ułokował tę branżę na drugiej pozycji wśród kupujących.

Zagraniczne podmioty zwiększyły zainteresowanie

Na zakupy u polskich spółek zdecydowało się w trzecim kwartale 20 zagranicznych inwestorów, tj. o 7 więcej niż w poprzedzającym kwartale i ponad dwukrotnie więcej niż przed rokiem (9 transakcji). Najczęściej kupowali inwestorzy z Wielkiej Brytanii, Szwajcarii i Niemiec - po 2 transakcje. To właśnie nasi zachodni sąsiedzi mogą pochwalić się transakcją o największej ujawnionej wartości w trzecim kwartale 2020 - ponad 4,8 mld złotych za nabycie polskich aktywów grupy Suez przez Grupę Schwarz. Największą popularnością cieszyły się spółki z branży usługowej (3 transakcje) oraz przemysłowej (3 transakcje). Brytyjska spółka CentralNic nabyła Codewise, dostawcę usług optymalizujących kampanie reklamowe w internecie, z kolei amerykańska Dover Corporation przejęła Solaris Laser, producenta laserów przemysłowych.

M&A Index Poland, 3Q 2020

by Navigator Capital & FORDATA | Październik 2020



**Alicja
Kukla-Kowalska**

Head of Sales EMEA
FORDATA

Virtual Data Room wspiera przedsiębiorców

Zastosowanie systemu VDR jako narzędzia do organizacji nie tylko Due Diligence, ale też innych procesów zachodzących w firmach, stało się jeszcze bardziej widoczne. Firmy wykorzystują system VDR w pracy hybrydowej, którą - jak pokazują badania - mają zamiar kontynuować także po ustaniu zagrożenia COVID-19. Są dzięki niemu w stanie zwiększyć bezpieczeństwo informacji i wygodę pracy zdalnej. W analizowanym okresie Virtual Data Room został wykorzystany w ok. **47%** transakcji. FORDATA brała udział m.in. w przejęciu firmy Solid Logistics przez VGL Group oraz Smart Pharma przez Chiesi Poland.

M&A Index Poland, 3Q 2020

by Navigator Capital & FORDATA | Październik 2020



Karol Szykowny
CFA

Dyrektor
Navigator Capital

W III kwartale 2020 roku odnotowano na polskim rynku **74** transakcje fuzji i przejęć. To o **41** więcej niż w analogicznym okresie w roku 2019.

Największą pod względem wartości transakcją w ostatnim kwartale było przejęcie części biznesu recyklingu odpadów w kilku krajach Europy, w tym w Polsce, francuskiej grupy Suez przez niemiecką grupę Schwarz. Kwota transakcji wyniosła ok. 4,8 mld PLN. Akwizycja jest częścią realizacji strategii francuskiej grupy, której działania mają być w przyszłych latach skupione przede wszystkim na rodzimym rynku. Kupujący, za pośrednictwem spółki zależnej PreZero, dokonał kolejnego już przejęcia na rynku recyklingu odpadów w tym roku. Dla niemieckiej grupy, która w Polsce zaznaczyła swoją obecność również jako właściciel dwóch sieci handlowych, Lidl oraz Kaufland, ruch ten przyczyni się do dynamicznego rozwoju segmentu zarządzania oraz gospodarowania odpadami.

Trzeci kwartał 2020 roku na polskim rynku fuzji i przejęć charakteryzował się bardzo wysoką liczbą transakcji, pomimo iż COVID-19 w dalszym ciągu paraliżuje wiele sektorów gospodarki, a społeczeństwo mierzy się właśnie z drugą falą pandemii i wzrostem liczby zachorowań. Niezmienna jest jednak struktura branżowa obserwowanych transakcji M&A, w której po raz kolejny dominuje sektor Media/IT/Telecom. Ten segment rynku odpowiadał za **25%** transakcji po stronie podmiotów przejmowanych oraz **24%** po stronie przejmujących. Pośród akwizycji zawieranych na tym rynku warte wspomnienia jest przejęcie amerykańskiej spółki GoPanache przez jeden z najbardziej rozpoznawalnych polskich start-upów - Booksy. W rezultacie transakcji polska spółka umocni swoją pozycję na rynku amerykańskim, który jest najistotniejszym ze wszystkich destynacji, w których spółka prowadzi działalność. Wartą odnotowania transakcją jest również przejęcie polskiej spółki Veracomp, dystrybutora rozwiązań teleinformatycznych, który w zeszłym roku osiągnął ok. 900 mln PLN przychodów oraz 16 mln PLN zysku netto, przez francuską grupę dystrybucyjną o zasięgu globalnym Exclusive Networks. Przejmujący jest obecny w ponad 100 krajach, a jego większościowym akcjonariuszem jest fundusz private equity Permira. Przejęcie jest elementem strategii inwestora, która zakłada dynamiczny rozwój w Europie Środkowo-Wschodniej po tym jak przeprowadził ekspansję w regionie APAC oraz Ameryce Północnej.

Duży udział w liczbie transakcji miały również spółki sektora energetycznego. W ubiegłym kwartale **11%** przejmowanych podmiotów prowadziło swoją działalność w tej branży. Konsolidacja postępuje przede wszystkim w obszarze odnawialnych źródeł energii i jest to ściśle związane ze zmianą polityki klimatycznej. Przykładem zmiany strategii inwestycyjnej polskich spółek energetycznych może być transakcja nabycia przez PGE Energia Odnawialna spółki zależnej Polskiej Grupy Energetycznej, farmy wiatrowej Skoczyczkody, od funduszu Enterprise Investors, której wartość została określona na ok. 225 mln PLN. Kolejną istotną transakcją w tym obszarze jest inwestycja Columbus Energy, jednego z liderów rynku nowoczesnej energetyki, w Saule Technologies, spółkę, która opracowała innowacyjną metodę drukowania ogniw słonecznych nowej generacji. Dzięki nawiązanej współpracy Columbus Energy uzyska dostęp do unikalnego know-how, pozwalającego na wytwarzanie perowskitowych modułów fotowoltaicznych.

Największy udział w liczbie przejmowanych podmiotów miały sektory Media/IT/Telecom – **25%**, energetyczny – **11%**, finansowy – **8%** oraz FMCG – **8%**. Po stronie kupujących najbardziej aktywne były Media/IT/Telecom – **24%**, sektor finansowy – **10%**, usługowy – **8%** oraz energetyczny – **8%**. Największą grupą wśród sprzedających spółki byli inwestorzy prywatni – **54%**, fundusze PE/VC – **8%** oraz spółki z sektora usługowego – **7%**.